

Richard Ludvík

anglicko - česká e-kniha

# Konverzační business otázky a odpovědi



Splendidum družstvo



## *Konverzační business otázky a odpovědi*



# Konverzační business otázky a odpovědi

---

Richard Ludvík

*Splendidum družstvo*

*Vražné, Hynčice*

**COPYRIGHT**

© **Richard Ludvík**

**Konverzační business otázky a odpovědi**

Autor: **Richard Ludvík**

Vydalo: Splendidum družstvo

První el. vydání

Vražné, Hynčice 2020

Česky

**978-80-88394-81-5 EPUB**

**978-80-88394-82-2 MOBI**

**978-80-88394-83-9 PDF**

# Obsah

1. Kapitola 1 - 5	1
2. Kapitola 6 - 10	11
3. Kapitola 11 - 15	21
4. Kapitola 16 - 20	31
5. Kapitola 21 - 25	41
6. Kapitola 26 - 30	51
7. Kapitola 31 - 35	61
8. Kapitola 36 - 40	71
9. Kapitola 41 - 45	81
10. Kapitola 46 - 48	91
Glossary English - Czech	97
Slovníček česko - anglický	109



## Kapitola 1 - 5

1.

Is it a simple task?

I hope so.

Je to jednoduchý úkol?

Doufám, že ano.

Who is the co-founder of YouTube?

Mr. Hurley, I guess.

Kdo je spoluzakladatelem YouTube?

Tipuji, že pan Hurley.

What are the worldwide sales?

Over eighty million.

Jaké jsou celosvětové prodeje?

Přes osmdesát milionů.



Can you manage it legally?

Yes, but we will need extra time.

Můžete to zvládnout legálně?

Ano, ale budeme potřebovat čas navíc.

Why don't you sell the stuff?

That's a good suggestion.

Proč ty věci neprodáte?

To je dobrý návrh.

Did they offer you a loan?

No, they didn't.

Nabídli vám půjčku?

Ne, nenabídli.

Do you import from China?

We import mainly from Italy.

Dovážíte z Číny?

Dovážíme hlavně z Itálie.

What state is the construction?

They have just begun.

V jakém stavu je ta stavba?

Oni právě začali.

Did you mention the salary?

No. Why?

Zmínil jsi se o platu?

Ne. Proč?

Who is in charge of the marketing?

It's Philip Gonzalez.

Kdo je zodpovědný za marketing?

Je to Philip Gonzalez.

Are your employees reliable?

Eighty percent are reliable.

Jsou vaši zaměstnanci spolehliví?

Osmdesát procent je spolehlivých.

Is it just a temporary job?

Yes. It's not a full-time job.

Je to jen dočasná práce?

Ano. To není práce na plný úvazek.

Are you satisfied with your progress?

Yes. It's not bad.

Jste spokojen s vaším postupem?

Ano. Není to špatné.

Can we expand to South America?

Ask the marketing director.

Můžeme expandovat do Jižní Ameriky?

Zeptejte se ředitele marketingu.

3.

Do you plan your career?

Yes. It helps me grow.

Plánujete si vaší kariéru?

Ano. Pomáhá mi to růst.

Could you invest more capital?

I wouldn't like to risk more.

Mohla byste investovat více kapitálu?

Nechtěla bych víc riskovat.

Where did you learn to invest?

I attended two seminars.

Kde jste se naučil investovat?

Navštívil jsem dva semináře.

Have you counted your last income?

Yes. I have it here.

Spočítal jste váš poslední příjem?

Ano. Mám to tady.

Are you still upset?

Of course. I didn't make any profit.

Jste stále rozrušený?

Ovšem. Nevytvořil jsem žádný zisk.

Have you received your delivery?

The package hasn't arrived yet.

Obdržel jste svou zásilku?

Balík ještě nedorazil.

What was the budget of the movie?

It was only one and half million.

Jaký byl rozpočet filmu?

Bylo to pouze jeden a půl milionu.

4.

Was the last workshop boring?

Actually, it was quite interesting.

Byl poslední pracovní seminář nudný?

Vlastně to bylo docela zajímavé.

Have you been self-employed?

Over seven years.

Byl jste na volné noze?

Přes sedm let.

Have you reached an agreement?

No. We have not.

Dosáhli jste dohody?

Ne. Nedosáhli.

Why should I accumulate wealth?

So your children can be secure.

Proč bych měl shromažďovat jmění?

Aby vaše děti mohli být zajištěné.

Is the machine still out of order?

No. It's working now.

Je ten stroj stále mimo provoz?

Ne. Teď funguje.

What is decent behavior?

I don't know. Ask a sociologist.

Co je slušné chování?

Nevím. Zeptejte se sociologa.

Has he delivered the package?

Yes. Yesterday.

Doručil ten balíček?

Ano. Včera.

5.

Do you want to argue with me?

No but I must insist on the price.

Chcete se se mnou dohadovat?

Ne, ale musím trvat na ceně.

Is it a regular fee?

I am afraid so.

Je to běžný poplatek?

Obávám se, že ano.

Does she demand refund?

Yes but she cannot get it.

Požaduje vrácení peněz?

Ano, ale nemůže to dostat.

What is the entrance fee?

Twelve dollars a person.

Jaký je vstupní poplatek?

Dvanáct dolarů za osobu.

Did your son win the competition?

Yes. I am happy about that.

Vyhrál váš syn tu soutěž?

Ano. Mám z toho velkou radost.

Why don't you join?

What advantages would I get?

Proč se nepřidáte?

Jaké výhody bych získala?

May I disturb you?

You can disturb me now.

Smím vás vyrušit?

Teď mě můžete vyrušit.





## Kapitola 6 - 10

6.

Can you prove it, somehow?

I can show you my certificates.

Můžete to nějak dokázat?

Mohu vám ukázat své certifikáty.

Can I get your attention?

Yes. I am sorry.

Mohu mít vaší pozornost?

Ano. Omlouvám se.

Do we need more volunteers?

No. We need professionals.

Potřebujeme více dobrovolníků?

Ne. Potřebujeme odborníky.

What did you do last decade?

I earned and saved money.

Co jste dělal minulou dekádu?

Vydělával a spořil peníze.

Will you be available at eleven?

I have a meeting at eleven.

Budete k dispozici v jedenáct?

V jedenáct mám schůzku.

Do you have any selling skills?

I was trained in cold-calling.

Máte nějaké prodejní dovednosti?

Byl jsem trénován v obvolávání.

How much can you donate?

I have already donated.

Kolik můžete darovat?

Už jsem daroval.

Can I get some discount?

I can give you 5%.

Mohu dostat nějakou slevu?

Mohu vám dát 5 procent.

How do you solve your problems?

I think about them.

Jak řešíte vaše problémy?

Přemýšlím o nich.

Is it vital to understand statistics?

It is vital.

Je nezbytné rozumět statistikám?

Je to nezbytné.

What personal liabilities do you have?

Mortgage and student loan.

Jaké osobní závazky máte?

Hypotéku a studentskou půjčku.

Was the project success or failure?

It was success.